**日本政策金融公庫の創業融資の審査基準　一覧**

|  |  |
| --- | --- |
| **創業融資申し込み前の自己チェック** | |
| **自己資金について** | |
| □自己資金の準備はできていますか？ | |
| □その自己資金は、他者から一時的に借りた見せ金ではないですか？ | |
| **水道光熱費や家賃、携帯代などの毎月の支払について** | |
| □毎月の支払に滞りはありませんか？常習的ではありませんか？ | |
| **税金の支払いについて** | |
| □税金の滞納はありませんか？ | |
| **債務整理（任意整理・個人再生・自己破産）について** | |
| □過去5年～10年以内に債務整理を行っていませんか？ | |
| **借入金の返済やクレジットカードの支払いについて** | |
| □借入金の返済やクレジットカードの支払い遅延はありませんか？常習的ではありませんか？ | |
| □個人信用情報に「遅延」「延滞」「異動」「代位弁済」「貸倒」「法定免責」などの事故情報はありませんか？ | |
| **消費者金融やカードローン、クレジットカードのキャッシングの利用について** | |
| □消費者金融やカードローン、クレジットカードのキャッシングの利用残高はありませんか？ | |
| **日本政策金融公庫の創業融資の提出書類の審査基準** |
| **創業計画書「創業の動機」について** |
| □創業の動機から主体性を感じられますか？ |
| □思いつきでの創業ではなく、以前から考え準備、行動してきたことが伝えられていますか？ |
| □創業することで何が実現できるかが明確に書かれていますか？ |
| □社会にどのように貢献することができるのかが書かれていますか？ |
| **創業計画書「経営者の略歴」について** |
| □創業する事業に関係する経験は十分ありますか？（最低でも3年以上、6年以上） |
| □事業に必要な免許や資格を持っていますか？ |
| □経営や管理に関わる経験はありますか？ |
| □販売や営業実績・コンテストでの賞の受賞歴など、事業を行っていく上で強みとなる実績がありますか？ |
| **創業計画書「取扱い商品・サービス」について** |
| □商品・サービスの内容や価格帯まで具体的に記載されていますか？ |
| □他社との差別化ができる強みについて記載されていますか？ |
| □販売ターゲット（年齢・性別・エリア・家族・職業など）を決めていますか？ |
| □販売ターゲットに合わせた販売戦略が組まれていますか？ |
| □市場や競合他社について調査できていますか？ |
| **創業計画書「取引先・取引先関係等」について** |
| □販売先が個人の場合、具体的な販売ターゲット（年齢・性別・エリア・家族・職業など）が明確ですか？ |
| □販売先が法人の場合、1社に依存していないか、複数ありますか？ |
| □仕入や外注先など、事業を行っていく上で必要な取引先に目途はついていますか？ |
| □回収・支払いの条件は確認してありますか？ |
| **創業計画書「従業員」について** |
| □業務量や売上の規模に対して、適切な人数ですか？ |
| □従業員を雇う場合、採用の目途は立っていますか？ |
| **創業計画書「お借入の状況」について** |
| □消費者金融やカードローン、クレジットカードのキャッシングはありませんか？ |
| □借入が過剰ではありませんか？ |
| □自身の借入についてきちんと把握していますか？ |
| **創業計画書「必要な資金と調達方法」の設備資金について** |
| □設備資金は、売上の規模に対して過大ではありませんか？ |
| □購入する設備のグレードが高すぎではありませんか？中古品などで代替できませんか？ |
| □内装工事の坪単価は高すぎではありませんか？（平均坪単価30万円～50万円） |
| □事業規模に対して店舗や事務所は大きすぎではありませんか？ |
| **創業計画書「必要な資金と調達方法」の運転資金について** |
| □運転資金は毎月の経費や売上の回収スケジュールなどを踏まえた金額となっていますか？ |
| **創業計画書「必要な資金と調達方法」の自己資金について** |
| □開業資金に対しての自己資金の割合は適切ですか？（3分の1以上が理想） |
| **創業計画書「必要な資金と調達方法」の親、兄弟、知人、友人等からの借入について** |
| □親、兄弟、知人、友人等からの借入はありますか？契約書はありますか？ |
| **創業計画書「必要な資金と調達方法」の他の金融機関等からの借入について** |
| □他の金融機関等からの借入の金額が多すぎませんか？ |
| □他の金融機関等からの借入の金利は高すぎませんか？ |
| **創業計画書「必要な資金と調達方法」の日本政策金融公庫　国民生活事業からの借入について** |
| □開業資金の8割以上が借入金になっていませんか？ |
| **創業計画書「事業の見通し」の創業当初の売上高・売上原価・経費・利益とその根拠について** |
| □売上、売上原価、経費の根拠が、計算式で示されていますか？ |
| □売上高を高く見積もりすぎてはいませんか？ |
| □経費は実際の金額より安く見積もられていませんか？ |
| □利益は出でいますか？ |
| **創業計画書「事業の見通し」の1年後又軌道に乗った後の売上高・売上原価・経費・利益とその根拠について** |
| □売上、売上原価、経費の根拠が、計算式で示されていますか？ |
| □融資の返済が問題なく行える利益がでていますか？ |
| **預金通帳について** |
| □通帳から自己資金の確認はできますか？ |
| □通帳で自己資金をコツコツ貯めてきた形跡は確認できますか？（見せ金ではありませんか？） |
| □家賃や水道光熱費、税金など日々の支払いがきちんと確認できますか？ |
| **不動産の賃貸借（予約）契約書又は、物件の説明書について** |
| □店舗の立地や広さ、周辺の環境、競合他社の有無は調査した上でその物件に決定しましたか？ |
| **□**売上に対しての家賃の割合が高くはありませんか？家賃が負担になってはいませんか？ |
| **創業融資面談での審査基準** |
| □創業計画書の内容をしっかり把握し、自身を持って受け答えができますか？ |
| □数値計画は、これまでの経験や、業界の平均、見込顧客などを踏まえた論理的な計画になっており、面談で説明ができますか？ |
| □社会人として必要最低限のビジネスマナーはできていますか？（時間厳守・清潔感のある服装・言葉遣い） |

株式会社NTOコンサルティング